

# としまビジネスサポート 通信

NO.75 H29.9.1

編集発行：豊島区文化商工部生活産業課

TEL：03-4566-2742 FAX：03-5992-7088

メール：A0029099@city.toshima.lg.jp

としまビジネスサポートセンターホームページ <http://www.toshima-biz.com/>

## 出 展 者 募 集 中



2018.3.1 THU - 3 SAT

10:00 ~ 17:00 (最終日は16:00まで)

サンシャインシティ展示ホールB

としまMONOづくりメッセは、区内企業の優れた製品や高い技術に加え、飲食を含めた商品の魅力を広く発信する見本市です。

今回は約20,000人のお客様にご来場いただきました。

前回の実績や最新情報は、MONOづくりメッセ公式ホームページをご覧ください。

皆様のご出展お待ちしております！！

『標準小間のイメージ』



◎申込締切日 11月2日(木)

### 『標準小間』

◇出展料：54,000円(税込) / 1小間

◇小間規格：間口約3m×奥行約2m×高さ2.4m

### 『ミニ小間』

◇出展料：32,400円(税込) / 1小間

◇小間規格：間口約1m×奥行約0.5m×高さ2.4m

※展示のみの出展が可能です。

としまMONOづくりメッセ実行委員会事務局  
(豊島区文化商工部生活産業課商工グループ内)

Tel: 03-4566-2742 Fax: 03-5992-7088

URL: <http://www.toshima-messe.jp>



## としまWLBネットワークミーティング

経営者・管理職・人事労務担当者の方向け

★第1部：“働き方改革”をテーマに講演会

◇講師

ヒューマシー人事労務研究所代表

社会保険労務士 / 正木 秀幸(まさき ひでゆき)氏

★第2部：参加者による交流・情報交換会

★第3部：WLB推進企業認定制度へ申請する際の課題、疑問点など社会保険労務士との個別相談会

※相談会は要予約・先着順です

申し込みの  
詳細は  
下記へ！

【お問い合わせ】

男女平等推進センター ☎5952-9501 (FAX) 5391-1015

(EM) A0029117@city.toshima.lg.jp

平成29年9月13日(水)  
午後2時～4時(開場:午後1時30分)  
としま産業振興プラザ (IKE・Biz) 6階  
多目的ホール

# “わたし”の起業を実現！ 失敗しない**創業計画**の立て方教えます



「やりたいことはあるけど、起業はハードルが高そう」いえいえ、そんなことはありません！適切な創業計画書を作成すれば、あなたのアイデアが起業につながります。日本政策金融公庫で多くの創業に携わった融資のスペシャリストが、失敗しない創業計画の立て方を伝授します。



講師

**井原 守茂 氏**

日本政策金融公庫 池袋支店長

日時

平成29年9月30日(土) 10:00~11:30

会場

豊島区生活産業プラザ 701・702会議室

対象

【**女性限定**】 起業をお考えの方、起業直後の方

定員

30名(区内在住・在学・在勤優先)

申込み

①お名前 ②参加人数 ③事業所名 ④事業所所在地 ⑤お電話番号 ⑥メールアドレス  
を電話・FAX・Eメールいずれかで9月28日(木)までに商工グループへ  
【TEL】 4566-2742 【FAX】 5992-7088 【Eメール】 A0029099@city.toshima.lg.jp

## 女性のための **起業塾 後期**(実践編)

全5回

<予定> 10/28・11/4・11/18・11/25・12/9  
いずれも土曜日 9:30~12:30 生活産業プラザ 他

講師 鴨田 和恵 氏

◆鴨田和恵税理士事務所 所長  
税理士/中小企業診断士/宅地建物取引士/  
1級ファイナンシャル・プランニング技能士



カリキュラム

- ◆事業計画書の作成ポイント~有意義な事業計画書を作ろう~  
・立地選定、販売・仕入計画、資金・収入計画について
- ◆起業に向けての基礎知識~ずっと役立つ事務の基礎知識~  
・組織、労務、経理、税金について
- ◆起業のための各種制度の活用法~知らなきゃ損するお金の話~  
・資金調達や補助金について
- ◆事業計画発表、講評

対象者 **女性限定15名**

※一時保育あり(利用無料・5名程度・要予約)

◆「誰に」「何を」提供するか決まっいて  
事業化に踏み切りたい方

詳細・お申込み ※9月11日(月)より受付開始

としまビジネスサポートセンターのHPをご覧ください。  
[http://toshima-biz.com/00\\_sogyo\\_sakura.html](http://toshima-biz.com/00_sogyo_sakura.html)

### サクラヌbiz応援プロジェクトとは？

「サクラヌ」とは、豊島区在住・在勤・在学の女性約30人で組織された「F1会議」が、平成26年度に提唱した「豊島区女性」のニックネームです。豊島区は、日本の桜の代表「ソメイヨシノ」の発祥の地なので、「サクラ」と「女性らしくオシャレな響き」を掛け合わせて作られました。「サクラヌ“biz”応援プロジェクト」では、中でも「豊島区で起業したい、起業した、事業を運営している」方のビジネスサポートを重点的に行っています。プロジェクトの詳細についてはビジサポ公式HPをご覧ください。



としまビジサポ公式HP

# としま中小企業人財力向上プロジェクト

区内中小企業を対象として、安定的な人財力を高めるための「人材確保」や「職場定着」をテーマとしたセミナーや合同就職面談会の開催、個別コンサルティングによる支援により、課題解決を無料でサポートします！  
詳細は豊島区HP (<http://www.city.toshima.lg.jp/machizukuri/shushoku/index.html>) でお知らせします。

9/14  
(木)  
14~16  
時

## 人材育成セミナー

【会場】生活産業プラザ201会議室  
(東池袋1-20-15)

【対象】区内中小企業1社2名まで

【カリキュラム】

- ・コーチング基礎
- ・チームのモチベーション向上
- ・職場のメンタルヘルス
- ・ワークライフバランス実践のポイント
- ・業務のファシリテーション 他

個別コンサルティング  
合同就職面談会への参加

求職者との  
マッチング

<詳細・お申込み>

当プロジェクト運営事務局 (ヒューマンアカデミー株)

電話：03-5348-2039 FAX：03-6846-1236

E-mail：toshimakoyou-human@athuman.com

## 池袋駅徒歩7分のシェアオフィス としまスタートアップオフィス



池袋駅徒歩  
7分

月額使用料  
1万円

会議室利用  
無料

住所利用可  
HP掲載・法人登記

起業予定・起業後3年以内の方のためのシェアオフィスです。営業時間中自由に来場し空いている席でお仕事する「シェアデスク」や、無料の「貸会議室」等を備えています。  
**自宅住所をオフィスとして公開するのは抵抗がある！起業準備中の費用は抑えたい！**  
こんな悩みを持つ方は是非ご利用ください。

- ◆現在利用者募集中 (応募締切9/12)
- ◆詳しくは以下ホームページ参照



としまスタビズホームページ

[http://www.toshima-biz.com/00\\_sogyo\\_startup.html](http://www.toshima-biz.com/00_sogyo_startup.html)



## 江戸・TOKYO 技とテクノの融合展2017

東京信用保証協会は、中小企業の皆さまへの経営支援の取り組みとして、11回目となるビジネスフェアを開催いたします。皆さまのご来場を心よりお待ちしております。

■日時 平成29年9月28日(木)10:00~17:00 ■会場 東京国際フォーラム ホールE (千代田区丸の内3-5-1)

■内容 入場無料 予約不要

- ブース展示(中小企業・支援機関)
- 出展者プレゼンテーション
- 特別企画展示コーナー
- 講演会(聴講無料・予約不要)

第1部講演会(11:00~12:30)

世界経済の潮流と日本の景気を読む

株式会社大和総研 常務執行役員  
調査本部 副本部長 チーフエコノミスト  
熊谷 亮丸 氏

第2部講演会(14:30~16:00)

日本人が気づかない日本のものづくり

日本文学研究者  
国文学研究資料館長  
ロバート キャンベル 氏

お問い合わせ先

東京信用保証協会 ビジネスフェア実行委員会事務局

〒104-8470 東京都中央区八重洲2-6-17 TEL:03(3272)2070 HP:<http://www.cgc-tokyo.or.jp>





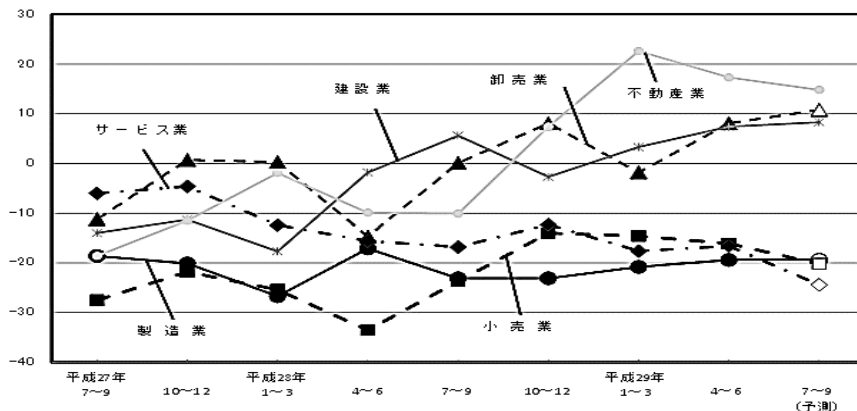
# 豊島区 中小企業の景況

平成29年4～6月

各業種別業況の動き（実績）と来期の予測



DI



## 今期の特徴

### 【製造業】



業況は前期並となり、売上額、収益はともに減少・減益幅がやや拡大した。販売価格は上昇から下降に転じ、原材料価格は上昇がやや強まった。資金繰りは窮屈感が大きく緩和し、借入難易度は増減なく前期並となった。「借入をした／借入の予定あり」の割合はやや増加し、設備投資を「実施した・予定あり」の割合は横這いで推移した。

### 【サービス業】



業況は前期並の厳しさが続き、売上額は前期同様の厳しさが続き、減少がやや強まった。料金価格は前期並の下降が続き、材料価格は上昇がやや弱まった。資金繰りは窮屈感がやや強まり、借入難易度は厳しさがわずかに強まった。「借入をした／借入の予定あり」の割合は横這いで推移し、設備投資を「実施した・予定あり」の割合は大幅に増加した。

### 【卸売業】



業況は好転した。売上額は増加幅が大きく縮小し、収益は増加傾向がかなり強めた。仕入価格は上昇が大きく弱まり、販売価格は上昇がかなり強まった。資金繰りは容易さがやや縮小し、借入難易度は容易さが大きく増した。「借入をした／借入の予定あり」の割合は大幅に増加し、設備投資を「実施した・予定あり」の割合も大幅に増加した。

### 【建設業】



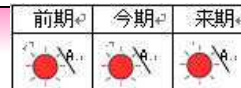
業況は好調感が強まり、売上額は増加幅がかなり縮小し、収益は前期同様の増加が続いた。受注残は増加幅がやや縮小し、施工高は前期同様の増加が続いた。請負価格は上昇が大きく強まり、材料価格は上昇傾向が極端に強まった。資金繰りは前期同様の厳しさが続き、借入難易度はわずかに容易さが後退した。「借入をした／借入の予定あり」の割合はわずかに増加し、設備投資を「実施した・予定あり」の割合もやや増加した。

### 【小売業】



業況は前期並の悪化幅となり、売上額は減少幅がわずかに拡大し、収益は減少がかなり強まった。仕入価格、販売価格はともに上昇傾向がやや弱まった。資金繰りは窮屈感がやや強まり、在庫数量は過剰から品薄に転じた。「借入をした／借入の予定あり」の割合はやや増加した。

### 【不動産業】



業況は好調感がやや後退し、売上額、収益はともに増加幅が大きく拡大した。販売価格、仕入価格はともに前期並の上昇が続いた。資金繰りは前期同様変わらず、在庫数量はわずかに不足感が強まった。借入難易度は前期同様の容易さが続き、「借入をした／借入の予定あり」の割合は、大幅に増加した。

※DI(ディーアイ)は、増加(又は「上昇」「楽」など)したと答えた企業割合から、減少(又は「下降」「苦しい」など)したと答えた企業割合を差引いた数値のことで、不変部分を除いて増加したとする企業と減少したとする企業のどちらの力が強いかを比べて時系列的に傾向をみようとするものです。

#### 【調査概要】

1. 調査時期 平成29年6月上旬
2. 調査方法 面接聴取調査
3. 調査の対象と回収状況
4. 調査機関 一般社団法人 東京信用金庫協会
5. 分析・作成 (株) 東京商工リサーチ

	調査対象事業所数	有効回答事業所数
製造業	61	59
卸売業	17	17
小売業	64	64
サービス業	62	61
建設業	37	36
不動産業	21	20
合計	262	257

『としまビジネスサポート通信』に対するご意見、ご要望などありましたら、お気軽にお寄せください。

豊島区 文化商工部 生活産業課 商工グループ

TEL : 03-4566-2742 FAX : 03-5992-7088 メール : A0029099@city.toshima.lg.jp